

Titre professionnel VENDEUR(SE) CONSEIL EN MAGASIN

Titre inscrit au répertoire RNCP n°13620
Formation éligible au CPF 310707



100%

de taux de recommandation

75%

de taux de certification

27%

de sorties
positives immédiates

**CONTACTEZ VOTRE AGENCE AFEC ET
INSCRIVEZ-VOUS À LA PROCHAINE SESSION:**

**Du 12/09/2022 au 16/02/2023
Entretiens de recrutement les 01,
04 et 05/07/2022**

Afec Pithiviers

11 passage des Halles - 45300 Pithiviers

Votre contact : Bonillo Pascal

pascal.bonillo@afec.fr | 02 38 30 41 04



Accessibilité aux personnes à mobilité réduite - Un référent Handicap au sein de notre structure peut adapter votre parcours.

FORMATION DE NIVEAU 4 Equivalent BAC

NOS ATOUTS :

Des postes à pourvoir chez nos entreprises partenaires privilégiées

Une aide à la recherche d'entreprise et un suivi régulier lors des stages

Des formateurs issus du monde professionnel

OBJECTIFS

Maîtriser les compétences nécessaires à l'exercice du métier de Vendeur(euse) Conseil en Magasin et valider le Titre Professionnel niveau 4 (équivalent à un Bac). Certification professionnelle délivrée par le Ministère du Travail.

Possibilité d'obtenir, en qualification partielle, des certificats de compétences professionnelles (CCP) :

- CCP 1 : Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente
- CCP 2 : Vendre et conseiller le client en magasin.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Mises en situation
- Questionnaires
- Evaluation continue
- Dossier professionnel
- Entretien avec le jury

EMPLOIS VISÉS

- Vendeur en magasin
- Conseiller de vente
- etc ...

PASSERELLES

- Titre pro. Manager d'Unité Marchande
- Poursuite d'étude sur un niveau de qualification supérieur ou transverse dans le secteur

PROGRAMME

Cette formation de niveau 4 (équivalent à un Bac) est organisée en 2 CCP (certificat de compétence professionnelle) :

CCP 1 : Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente

- Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne
- Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de vente
- Participer à la gestion des flux marchandises

CCP 2 : Vendre et conseiller le client en magasin

- Mener un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin
- Consolider l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin
- Prendre en compte les objectifs fixés pour organiser sa journée de vente

En complément du programme de formation :

- Accompagnement et préparation à la certification
- Maîtriser et comprendre les enjeux du secteur de la vente
- Sensibilisation aux principes de développement durable dans le secteur professionnel visé



MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Alternance entre présentiel, formation à distance et périodes en entreprises.
Etudes de cas, travaux de groupe, mise en situation et analyses de pratique professionnelle
Apports théoriques et accès à une plateforme de formation à distance : ressources, exercices, quizz et classe en ligne.

ORGANISATION PÉDAGOGIQUE

Information collective le 25/07/2022 - Entretiens de recrutement les 25, 26, 27 et 28/07/2022 - Recrutement (Dossier, Tests et entretiens en amont de la formation).

Délais d'accès à la formation : sur demande.

Possibilité d'accompagnement VAE.

Durée et horaires de la formation :

Du lundi au vendredi de 9 h à 12h30 et de 13h30 à 17h.

Durée : 6 mois (dont 8 semaines en entreprise)

504h* au centre / 245h* en entreprise :

*Durées indicatives et ajustables en fonction des besoins des personnes

PRÉREQUIS

Tout public titulaire d'un diplôme de niveau 3 (CAP ou équivalent). Disposer d'une première expérience ou d'un projet confirmé dans le secteur de la Vente.

FINANCEMENT : Formation organisée avec le concours financier de la Région Centre-Val de Loire et par l'Union européenne. L'Europe s'engage en Région CVL avec le FSE. Projet/initiative cofinancé(e) dans le cadre du Plan d'Investissement dans les compétences.

Autres financements possibles : CPF, CSP, CPF de transition professionnelle, Aides individuelles...

Salarié : CPF, Pro A, CPF de transition professionnelle

Une information sur les conditions tarifaires est disponible sur notre site internet - Grille tarifaire et sur demande auprès de notre agence - Contact : Mme Assia BELHIMEUR